

# Nyhedsbrev til kunder og samarbejdspartnere



## I dette nummer

- 1 **Attraktiv kampagne fortsætter**
- 1 **Adresse- og telefonnummer ændringer**
- 1 **Nye produkter og ydelser**
- 1 **Nye services - kemisk rens**

## Nye services - kemisk rens

Emicon Systems har indgået en aftale med BellAdd om at markedsføre **BELLADD**'s produkter for partikelfilterrensning. Det primære produktprogram er i sin oprindelse udviklet til personbiler og til relativt små partikelfiltre, men kan nu også tilbydes til Heavy Duty.

Rensesystemet, kan til Heavy Duty, med fordel anvendes til for-rensning i en to-trins rensproces, til partikelfiltre der er meget tilstoppede. Forrensningen kan skabe gennemgang i filterkanalerne, således der ved den endelige rensning, opnås et bedre slutresultat.



**Emicon Systems ønsker dig og  
din familie en rigtig  
God Jul  
og et lykkebringende  
Nytår**

21. december 2012

## Attraktiv kampagne fortsætter

**Efterårs kampagne i Emicon Systems fortsætter.** På baggrund af tiltagende forespørgsler i den seneste periode af kampagnen, har Emicon Systems valgt at forlænge kampagnen til udgangen af februar 2013.

Produkterne der tilbydes i den igangværende kampagne er Emicon Systems standard program, EmiFlex og EmiFit systemer fra 4-43 liters, FBC og katalysator baserede systemer.

Kontakt Emicon Systems Salgsafdeling og få et attraktivt tilbud.

## Nye produkter og ydelser

Emicon Systems har fået tilsagn om udviklingsstøtte fra Miljøministeriet, til udvikling af et **NOx reducerende SCR system**, som ikke anvender AdBlue.

Til systemet, udvikles samtidigt en overvågningsenhed, som konstant kontrollerer og datalogger, graden af NOx reduktion.

Markedsføringsnavnet til systemet bliver **"EmiLowNox" (ELN)** og markedsprisen forventes at komme til at ligge på ca. halvdelen af, hvad et traditionelt AdBlue forbrugende SCR system koster.

De første kalibreringstests forventes at blive afsluttet i marts måned 2013 og det endelige produkt forventes at blive tilgængelig på markedet sommeren 2013.

## Ændringer af adresse og telefonnumre

Salgskontoret i Korskindelund 6, 2670 Greve er **lukket** pr. 15. december 2012. Alle salgsaktiviteter foregår for eftertiden fra, V. Kolbyesvej 13, 4930 Maribo.

**De nuværende telefonnumre, der var tilknyttet Grevekontoret udgår pr. 31. december 2012:**

**+45 36 91 53 70, +45 36 91 53 72, +45 36 91 53 73, +45 36 91 53 74 og +45 36 91 53 75.**



Salgs Manager, Henrik Dahl's stilling hos Emicon Systems er ophørt pr. 15. december 2012. Alle henvendelser angående salg bedes stiles til salgsafdelingen eller direkte til Per Monberg.

Emicon Systems kan fremover kontaktes på følgende telefonnumre og e-mails:

**Emicon Systems Salgsafdeling:** +45 36 99 28 92 [info@emisys.dk](mailto:info@emisys.dk)  
**Per Monberg: Projekt, Salg og Kvalitet** +45 28 92 90 40 [pm@emisys.dk](mailto:pm@emisys.dk)  
**Direktør Mads Davidoff:** +45 40 33 11 70 [md@emisys.dk](mailto:md@emisys.dk)  
**Fax:** +45 54 78 11 24  
**Spørgsmål angående fakturering, m.v.:** +45 24 26 11 70 [sd@emisys.dk](mailto:sd@emisys.dk)

## Nye priser på Satacen3

Begyndende fra 1. januar 2013, er Satacen3 genstand for en prisregulering fra vores tyske leverandør.

Prisen på Satacen3 vil derfor stige med kr.6,25 pr. liter.

For Satacen3, der ordres/bestilles inden udgangen af januar 2013, kan Emicon Systems levere til den sædvanlige "gamle" pris.